

pon

CAT

# MOTORENNIEUWS



## IN DIT NUMMER:

'Een scheeps-  
agent is een  
spin in het web'



Samenwerking  
met Rotterdamse  
werf



Tuinder handelt  
ook in stroom



## VOORWOORD



Vanaf 1 augustus ben ik aangesteld als Managing Director van Pon Power. Daarvoor heb ik 15 jaar voor een ander PON-bedrijf, W&O Supply, in de Verenigde Staten gewerkt.

Hoewel ik als Amerikaan de Nederlandse taal nog lang niet machtig ben, spreken Pon Power en ik dezelfde taal als het gaat over passie voor het werk, klantgerichtheid en voortdurend op zoek zijn naar manieren om onze service aan u te verbeteren. U kunt ervan uitgaan dat wij er op deze gebieden alles aan zullen doen om uw vertrouwen in ons op een hoog peil te houden.

Wij zullen deze thema's ook hanteren op de komende beurzen; de Hortifair en de Rotterdam Maritiem. Deze evenementen bieden een ideale gelegenheid om vriendschappen te versterken, nieuwe contacten te leggen en te zien en te ervaren wat wij allemaal voor u kunnen betekenen.

Ik hoop u op een van deze beurzen te ontmoeten. Intussen wens ik u veel leesplezier met deze editie van Motorennieuws.

Vriendelijke groeten,

David O. Turner  
Managing Director  
david.turner@pon-cat.com

## 'EEN SCHEEPSAGENT IS EEN SPIN IN



Willem Gierveld

**Bij het vervoeren van een lading komt heel wat werk kijken. Vopak Agencies is één van de scheepsagentschappen die zich hierin heeft gespecialiseerd. In de Rotterdamse haven voert zij alleen al meer dan 500 scheepsbewegingen per maand uit. Willem Gierveld, Sr. Manager Marine Department, vertelt over dit dynamische vak.**

*Welke werkzaamheden voert u als scheepsagent uit?*

"Wij handelen als vertegenwoordiger van oliemaatschappijen, rederijen, of huurders van een schip. In hun opdracht coördineren wij alle noodzakelijke werkzaamheden om een schip in en uit de haven te krijgen. Dat betekent dat wij het 'roer' overnemen op het moment dat een

klant aangeeft dat zijn lading of schip onderweg is. Vanaf die tijd maken we contact met de kapitein van het schip om alles 'op te lijnen'.

Er volgt overleg met de terminal(s) waar het schip moet laden of lossen en we stellen alle autoriteiten zoals het havenbedrijf, de douane, de zeehavenpolitie en de beveiliging op de hoogte van de verwachte

## HET WEB'

aankomst. We bestellen sleepboten en roeiers om het schip vast te maken en de loods om het schip naar binnen te navigeren. De totale coördinatie moet zo zijn geregeld dat het schip zo kort mogelijk in de haven verblijft, want tijd is geld. Naast de zorg voor het schip en de lading coördineren wij ook de levering van brandstof, smeerolie, provisie en bemanningswisselingen, inclusief de benodigde visa's. Kortom, we zijn echt een spin in het web."

*Er is ongetwijfeld veel geld gemoeid met al deze activiteiten.*

*Hoe gaat de betaling in zijn werk?*

"Als agent moet je de financiën goed op orde hebben en duidelijke betalingsafspraken maken met je klant. De betalingen van de havenkosten lopen namelijk via ons. Afhankelijk van de grootte van een schip kost dit voor een ruwe olietanker al gauw zo'n 300.000 tot 400.000 euro per aanloop. Vopak Agencies wordt gemiddeld per maand zo'n 500 keer aangesteld als agent in de diverse havens, dus een snelle rekensom leert dat er veel geld in deze business omgaat.

Voor lokale leveranciers is het een groot voordeel om aan ons te kunnen factureren omdat daarmee de betalingen zo goed als gewaarborgd zijn. Onze klant krijgt aan het einde van de klus één totaal gespecificeerde rekening van ons in plaats van vele aparte facturen van verschillende leveranciers."

*Wat gebeurt er als er zich een calamiteit voordoet aan een motor van een schip?*

"Vroeger was een kapitein volledig afhankelijk van een agent voor service aan de motoren. Maar tegenwoordig kan de rederij of kapitein, door middel van internet, zelf contact leggen met een service monteur. Toch wordt er nog veel gebruik gemaakt van onze tussenkomst, omdat wij de lokale kennis in huis hebben en omdat een service monteur sneller bereid is te komen als wij de factuur betalen. Het probleem is dat een schip maar kort binnen is en een storing dus snel verholpen moet worden. In eerste instantie contacteren wij dan ook de dichtstbijzijnde service monteur in de haven. Voor Caterpillar motoren maken we graag gebruik van de expertise van monteurs van Pon Power, zolang ze maar direct beschikbaar zijn. Want met een gemiddelde huurprijs van 1000 dollar per uur per schip levert ieder bespaard uur onze klant geld op."

## INHOUD

**Een scheepsagent is een spin in het web** 2

**Samenwerking met Van Brink Rotterdam** 4



### CUSTOMER SERVICE

**'Onze klanten willen meer dan alleen een schip'** 6

**ACTUALITEITEN** 8

### TECHNIEK

**Nieuw tijdperk voor CAT® 3600 Diesel** 10

**'Ik krijg sms' jes met koersinformatie'** 12

### OP STAP MET ...

#### Matti Stam

**'Je moet de klant nemen zoals hij is'** 14

**Praktische tips** 15

## VAN BRINK ROTTERDAM EN PON POWER SLAAN DE HAND

### *Samenwerking met Rotterdamse werf*



**In de machinekamer van het M.S. multitank 'Badenia' werken monteurs van Pon Power en van Van Brink Rotterdam aan het onderhoud van de hoofd- en hulpmotoren. Een mooi voorbeeld van een samenwerking in de Rotterdamse haven.**

Van Brink Rotterdam is een scheepswerf met historie. De oude Karel van Brink, van wie een indrukwekkend portret in de entreehal hangt, begon in 1938 met een timmerloods op de duikbootbasis in de Waalhaven.

Na de oorlog expandeerde Van Brink verder tot een onderhoudswerf voor binnenvaartschepen. Tijdens de jaren tachtig braken zware tijden aan voor de scheepsreparatie en ook Van Brink balanceerde destijds op de rand van de ondergang.

Door wijzigingen in beleid en management die gepaard gingen met ingrijpende investeringen werd de werf in 1987 nieuw leven ingeblazen. Dat was ook de tijd dat Joop Bartels, salesmanager bij Van Brink, in dienst trad.

#### **Scheepsreparatiewerf**

“In de loop van de tijd verdwenen verschillende scheepswerven of werden zij overgenomen,” vertelt hij. “Zo werden enige jaren geleden Vlaardingen Oost Scheepsreparatie, die de licentie voerde van Authorised Marine Dealer (AMD) voor Caterpillar motoren, Niehuis & van den Berg, Rotterdam United Dockyard en Van Brink Shipyards samengevoegd tot Damen Shiprepair Rotterdam B.V. Vandaag de dag is Van Brink Rotterdam een zelfstandig opererende business unit binnen Damen Shiprepair Rotterdam en richten wij ons op onderhoud voor de binnenvaart en kleine zeevaart. Door onze snelle en efficiënte manier van werken zijn wij als onderhouds- en reparatiebedrijf een aantrekkelijke partner voor opdrachtgevers.”

#### **M.S. Multitank Badenia**

Van Brink Rotterdam richt zich als Authorised Marine Dealer met name op de Caterpillar motoren voor de zeevaart. Als een schip voor een onderhoudsbeurt aan de werf bij

## EN IN ELKAAR

Van Brink ligt en er zijn CAT®'s aan boord, dan kan het onderhoud daaraan in één moeite door. Joop Bartels: "Een voorbeeld daarvan is de multitank 'Badenia' die momenteel in ons dok ligt. De MAN B&W hoofdmotor van deze tanker wordt door onze mensen van Van Brink gereviseerd. Tegelijkertijd zijn monteurs van Pon Power bezig met het vervangen van de koppen van de Caterpillar hulpmotoren aan boord. Deze samenwerking bespaart tijd, en dus geld voor de klant."

### Klantenbestand

Ferdinand den Boer is als Manager Service Department verantwoorde-

lijk voor de vertegenwoordigingen bij Van Brink Rotterdam en dus ook voor het AMD dealerschap: "Wij hebben een ander klantenbestand dan Pon Power, alhoewel er wel een overlap inzit. Wij krijgen buitenlandse reders in het dok voor onderhoud en/of reparatie. Bijvoorbeeld in het geval er een probleem is met een schroefas. Deze repareren wij dan, maar als de filters van de CAT®'s moeten worden vervangen, doen we dat ook. Wij hebben monteurs die door Pon Power zijn opgeleid; dus die kunnen prima aan die motoren werken. Maar als het druk is, schakelen we de monteurs van Pon Power in. Door die extra mankracht besparen we ook tijd, waardoor het aantrekkelijk is voor rederijen om hun schip bij Van Brink te brengen.

### Verwijzen

Naast het AMD dealerschap van

Caterpillar heeft Van Brink Rotterdam de vertegenwoordiging van Cedervall Shaftseals, Voith Schneider Propulsion Systems en MAN Diesel A/S. Ferdinand den Boer: "Deze dealerschappen karakteriseren ons als werf duidelijk in de markt. Wij willen de passanten in de Rotterdamse Haven actief wijzen op deze samenwerkingsvormen. In het geval van Pon Power voert zij niet alleen het onderhoud uit aan de CAT® motoren, maar levert zij ook de benodigde onderdelen. Anderzijds kan Pon Power haar klanten verwijzen naar de werffaciliteiten van Van Brink. Door op deze manier in de markt te opereren, denken we een toegevoegde waarde te kunnen leveren voor onze klanten en de samenwerking met Pon Power optimaal te benutten."



V.l.n.r. Joop Bartels en Ferdinand den Boer



## 'ONZE KLANTEN WILLEN MEER DAN ALLEEN EEN SCHIP'



V.l.n.r. Heino Westdijk en Maarten Schouwink

**Sinds 1927 is Damen Shipyards uitgegroeid van één werf tot een organisatie met wereldwijd meer dan 30 werven en aanverwante bedrijven. Inmiddels varen er circa 3500 schepen rond, de meeste voorzien van één of meer Caterpillar motoren. Het onderhoud aan al deze units vraagt om een 'wereldwijde' servicegerichte instelling.**

Bij de entree van Damen Shipyards in Gorinchem is de relatie tussen Damen en Caterpillar meteen duidelijk. In de tentoonstelling-ruimte, de 'Damen Expo', staan de producten van Damen per type uitgebeeld, en middenin de ruimte prijkt een gele CAT®. Caterpillar is dan ook al sinds de oprichting van Damen, een preferred supplier. Maar Damen doet meer dan alleen

schepen met CAT®'s verkopen. Heino Westdijk, Manager Field Services, houdt zich bezig met de ontwikkeling van de productgroep Services. "De verkoop en productie van schepen is en blijft ons primaire proces. Sinds 1969 hebben we een standaard design concept geïntroduceerd, dat inmiddels meer dan 100 verschillende type schepen voortbrengt; van sleep- en werk-

boten, tot vrachtschepen en zelfs mega jachten en ferries. De eigenaren van deze schepen blijven vaak ook na de aankoop bij Damen aankloppen voor support, onderdelen of (commerciële) service. Vooral klanten die buiten Europa varen, kunnen moeilijk aan maritieme bijproducten of diensten komen, zoals specifieke onderdelen, kennis en know-how, slipways of kadebouw. Op die vragen springen wij steeds vaker in, zodat we een totaal pakket aan after sales kunnen leveren. Onze klanten willen immers meer dan alleen een schip."

## Crux

Dat de after sales al begint op het moment dat de garantie ingaat, moge duidelijk zijn.

Damen Shipyards geeft garantie af voor het schip en de motoren.

De klant dient, volgens het systeem van Caterpillar, de garantie te verzoeken bij de lokale dealer waar de klant zich op dat moment bevindt. En daar ligt nu juist de crux. Westdijk: "Vaak hebben lokale dealers van Caterpillar in bijvoorbeeld Latijns Amerika, Afrika en het Midden-Oosten hele andere werkstandaarden.

Zij kunnen simpelweg de problemen niet oplossen, wegens een gebrek aan marine know-how, specifieke CAT®-kennis en omdat er modificaties aan de motoren zijn gemaakt. Wij lossen dit dan op door een CAT®-Engineer van Pon Power te sturen, maar dit valt niet onder de standaard garantie. Ook kost het sturen van monteurs van Pon Power veel tijd doordat deze mensen eerst uit Nederland moeten worden ingevlogen. Hierdoor loopt de klant veelal (kostbare) vertraging op, omdat zijn schip niet operationeel

inzetbaar is. Al met al een ingewikkelde constructie waar we samen met Pon Power en Caterpillar een oplossing voor zoeken."

## Lokaal opleiden

Al sinds jaren voert Pon Power de inbedrijfstellingen van motoren wereldwijd op de verschillende werven van Damen uit.

Maarten Schouwink, manager service van Pon Power:

"Sinds kort zijn we op kleine schaal in Roemenië begonnen door samen met de lokale dealer de inbedrijfstellingen uit te voeren. Ons doel is om de lokale dealer op te leiden en op een dergelijk niveau te brengen dat ze het ook zonder ons kunnen. Dit werpt inmiddels zijn vruchten af, ook al is het geen eenvoudig proces. Vaak als monteurs in dit soort landen een beter niveau hebben bereikt, gaan ze tegen hogere tarieven buiten hun land werken of zoeken ze een andere aanstelling. Toch proberen we ook met lokale dealers in Singapore, Venezuela, Cuba, Polen en het Midden Oosten een samenwerking op te zetten, zodat we daar op locatie de

inbedrijfstellingen samen kunnen uitvoeren. Ook hebben we de dealers uit Roemenië en Vietnam in Papendrecht voorzien van een cursus. Wij doen er als Pon Power dus alles aan om onze bijdrage te leveren aan een wereldwijde kwaliteit van service, zonder de lokale dealer daarbij te omzeilen."

"We kunnen er niet omheen dat we wereldwijd moeten werken," vervolgt Heino Westdijk.

"Wij verkopen schepen over de hele wereld, dus onze klant wil ook overal geholpen worden tegen een kwaliteit die hij van ons gewend is. Als het aan Damen ligt, voert Pon Power mede de regie over alle service die aan CAT® motoren aan boord van de Damen schepen moet worden uitgevoerd. We hebben allemaal hetzelfde ideaal, namelijk onze klant zo goed mogelijk bedienen. Daarom ben ik ervan overtuigd met Pon Power en Caterpillar tot een goede constructie te komen zodat we wereldwijd optimale service kunnen verlenen aan onze klanten."



De werf van Damen in Gorinchem

## IHC WORDT 'BIJGEPRAAT'

Veertig genodigden van de werkmaatschappijen van IHC Holland Merwede groep en twintig relatiehouders van Pon Power BV en MaK Nederland kwamen op 21 juni bijeen voor een relatiebijeenkomst.

Er werden 6 presentaties gegeven over de technische ontwikkelingen van de CAT en de MaK motoren. Aan bod kwamen: de Cat motoren C32 en C175; ACERT; uitlaatgas-senreiniging (Emitech); brandstof/koelsystemen en MaK 's technische

ontwikkelingen ten behoeve van emissieverlaging. De presentaties werden onderbroken voor een Italiaans dinerbuffet.

Tot laat op de avond werd onder het genot van een drankje gezellig nagepraat in de werkplaats. Tegen middernacht ging de laatste genodigde naar huis en kwam er een einde aan een succesvolle dag.

De reacties van de genodigden waren zeer positief. Ze varieerden van: 'Zeer interessant', 'Informatief', 'Duidelijk',

tot 'Een boeiende wijze van overdracht van toch heel specifieke technologieën'.



## GROEI VERGT NIEUWE WERKMETHODE

**Pon Power maakte het laatste jaar een sterke groei door. Met een nieuwe indeling van de opbouw-werkplaats hoopt zij op termijn de doorlooptijd voor aflevering van motoren met de helft in te korten.**

Om deze doelstelling te bereiken nam Pon Power, samen met gespecialiseerde consultants, de werkmethode van de opbouw-werkplaats onder de loep.

Om grotere aantallen motoren voor hun applicatie geschikt te kunnen maken, moet de werkplaats zo efficiënt mogelijk zijn ingericht. Na een intensieve inventarisatie, waarbij ook medewerkers kritisch naar hun werkplek hebben gekeken, bleek er veel winst te behalen. Zo is de opslag van voorraden naar een andere locatie verhuisd, zodat er

meer ruimte ontstaat voor een efficiënte opbouw. Maar ook storende elementen zoals gereedschappen die niet op een

vaste plek liggen, werden aangepakt. Alle ingrepen moeten leiden tot het inkorten van de levertijd van nieuwe motoren.





# MICROTURBINE OP BIOGAS

**Pon Power leverde onlangs een Capstone MicroTurbine aan Praktijkcentrum Sterksel om in te zetten op haar varkensbedrijf. De door een mini gasturbine aangedreven generatorset zal als warmte-kracht eenheid gebruikmaken van het biogas dat afkomstig is van de reeds bestaande co-vergistinginstallatie.**

Praktijkcentrum Sterksel, gevestigd in het zuiden van Noord-Brabant, is een multifunctioneel onderzoekscentrum voor de moderne, innovatieve en duurzame varkenshouderij. Het gesloten varkensbedrijf met 300 zeugen- en 2400 vleesvarkenplaatsen is een onderdeel van de Animal Sciences Group.

Door hun onderzoeken op het gebied van huisvesting, klimaat- en voedersystemen, mestbewerking, duurzame energietoepassingen en goedkope stallenbouw, is het centrum uitgegroeid tot een begrip in de varkenshouderij.

De mini gasturbine gaat deel uitmaken van een systeem waarbij het eindproduct van de vergister, het digistaat, wordt gescheiden, gezuiverd en gedroogd.

Uiteindelijk blijft er dan schoon loosbaar afvalwater en vaste stof over. De vaste stof is weer inzetbaar als organische grondverbeteraar of als biomassa voor het stoken in energiecentrales. Deze aanpak van het digistaat maakt het uitrijden over het land overbodig en er

worden aanzienlijke besparingen gerealiseerd op de transportkosten. Voor het droogproces wordt gebruik gemaakt van de warme uitlaatgassen van de gasturbine. Door het ontbreken van smeermiddelen en de schone verbranding zijn de uitlaatgassen zo zuiver dat deze direct ingezet kunnen worden. Door deze eigenschappen en het unieke ontwerp van de Capstone MicroTurbine, wordt deze warmtekracht toepassing sterk vereenvoudigd. Dit geeft een besparing op de installatie- en onderhoudskosten. De 40 kW die de generatorset zal gaan opwekken wordt teruggeleverd aan het net als groene stroom.

Praktijkcentrum Sterksel



## NIEUW TIJDPERK VOOR CAT® 3600 DIESEL



Mechanisch aangedreven Elektrisch bediende Unit Injector (MEUI)

**De zeer succesvolle Caterpillar 3600 diesel wordt veelvuldig in verschillende markten toegepast. In tegenstelling tot zijn opvolger, de C 280 diesel motor, is de 3600 diesel niet voorzien van een elektronisch geregelde brandstofinspuiting. Een conversiekit van Caterpillar biedt uitkomst. Martin Brandsma, van het Product Specialist team IT+T van Pon Power, licht toe.**

### 3600 en C 280 diesel

De zeer succesvolle Caterpillar 3600 diesel wordt uitgevoerd met een 6 of 8 cilinder motor en met een 12 of 16 cilinder in de V-motor uitvoering. Deze V-motor heeft een relatief laag toerental van maximaal 900 of 1000 toeren per minuut. De boring is 280 mm en de slag is 300 mm met een slagvolume van 111 liter/cilinder. In navolging van alle moderne CAT® motoren is er ook een C uitvoering van de CAT® 3600 diesel, de

C 280 diesel motor. Dit is een ook motor met een boring van 280 mm en een slag van 300 mm, maar met een elektronisch motormanagement systeem. Dit houdt in dat zowel het moment van inspuiting, de hoeveelheid brandstof als ook het toerental door een computer worden berekend en bestuurd."

### Betere emissie

"Om de bestaande CAT® 3600 diesel aan betere emissie te laten voldoen

is er door Caterpillar een conversiekit ontwikkeld die het mogelijk maakt om van een 3600 diesel, die van een mechanisch hydraulische reguleur en een conventioneel brandstof inspuitstelsel is voorzien, een C 280 te maken. Het grote voordeel van dit alles is dat de bestaande CAT® 3600 diesel motor een nieuw tijdperk in kan gaan volgens de laatste ontwikkelingen."

### De ombouw

"Voor de ombouw moeten ten eerste de cilinderkoppen worden nabewerkt om de nieuw te plaatsen Mechanisch aangedreven Elektrisch bediende Unit Injector (MEUI) of ook wel pompverstuiver genoemd, te kunnen vastzetten.

De bedrading moet worden aangebracht voor de verbinding met de MEUI en de Electronic Control Module (ECM).

De bestaande hydro mechanische reguleur en de aandrijving daarvan worden verwijderd evenals de regelstangen naar de MEUI. Deze worden immers elektrisch vanuit de ECM aangestuurd. Slijtage, onderhoud en afstellingen komen daarmee te vervallen, hetgeen een besparing oplevert."

"Op het nokkenas tandwiel wordt een wiel geplaatst dat is voorzien van een bepaald nokkenpatroon. Dit nokkenpatroon vertelt aan een speciale censor het toerental van de motor, maar ook de exacte positie van de motor; de ECM weet dus precies waar zuiger nummer 1 zich bevindt.

Het is dan simpel om de positie van de overige zuigers vast te stellen aan de hand van het aantal doorlopen krukasgraden en de volgorde van ontsteking.

Deze exacte positie is nodig om het brandstof inspuitmoment te kunnen vervroegen of verlaten al naar gelang het motortoerental wordt verhoogd of verlaagd.

Omdat deze uitlezing van positie en toerental zo belangrijk is voor de besturing, is deze sensor dubbel uitgevoerd. In het geval van storing neemt de tweede sensor het over. Deze overname is niet merkbaar aan de motor, maar wordt wel als een elektronische fout doorgegeven aan een uitleesunit die de meldingen van het systeem laten zien."

"De ECM heeft een centrale functie in dit systeem en is daarom dubbel uitgevoerd. Er is dus een primaire en

een secundaire ECM aanwezig die onafhankelijk van elkaar het systeem kunnen besturen. Daarmee is de veiligheid en continuïteit gewaarborgd."

"Verder meet de ECM brandstofdruk, opsladluchtdruk en diverse temperaturen. Deze metingen worden gebruikt door de in de ECM aanwezige software, die op zijn beurt weer het juiste inspuitmoment en de brandstofhoeveelheid berekent. De uitkomst van deze berekening gaat als een elektrisch signaal naar de MEUI."

"Met deze ombouw wordt de CAT® 3600 dieselmotor schoner en zuiniger. Hoeveel schoner en zuiniger is afhankelijk van de toepassing. Pon Power kan u hierover aan de hand van uw situatie exact informeren."



## 'IK KRIJG SMS'JES MET KOERSINFORMATIE'

*Tuinder handelt ook in stroom*



Gerard Scholtes

**Gerard Scholtes van Kwekerij de Poel, te Berkel en Rodenrijs, is niet alleen tomatenteler. Hij is ook handelaar in elektriciteit. De twee megawatt die zijn Caterpillar G3520C levert, is genoeg om een klein dorp van stroom te voorzien. Hij verkoopt die stroom op de elektriciteitsmarkt, wat niet onrendabel is. "Per draaiuur maak ik tussen de dertig en vijftig euro winst. Daarbij komen nog de warmte en de CO<sub>2</sub> die de generator levert."**

Net als veel glastuinders heeft Gerard Scholtes van de nood een deugd gemaakt. De elektriciteitsprijzen rijzen sinds een paar jaar de pan uit. Met de generator in zijn kwekerij slaat hij twee vliegen in een klap. Het systeem - een warmtekrachtkoppeling (WKK) - levert warmte en CO<sub>2</sub> voor de groei van zijn tomaten. De stroom verkoopt hij op de elektriciteitsmarkt.

Die markt is voor de leek bijna net zo lastig te doorgronden als de aandelenbeurs. Scholtes legt geduldig uit:

"Ik sluit contracten af, die zijn gebaseerd op de lange termijn verwachting van de markt. Maar daarnaast heb ik te maken met de dagmarkt. Ik verplicht me in die contracten stroom te leveren tegen een bepaald bedrag. Maar wat zal

stroom kosten in 2009? De toestand op het elektriciteitsnet is van dag tot dag verschillend. Er kan een plotselinge tekort of juist een overschot zijn."

### **Winst door productie**

Er kunnen allerlei redenen zijn waarom er een tekort aan elektriciteit is op de markt. Het kan onverwacht windstil weer zijn, waardoor de windmolens minder leveren. Of een grote elektriciteitscentrale heeft problemen. "Dat was gisteren het geval. Het is voor mij dan heel rendabel als mijn machine 'vrij staat'. Maar het mes snijdt aan twee kanten. Als ik een leveringsverplichting heb in tijden van een

tekort op de markt, dan kost het me veel geld als ik niet kan leveren. In geval van een storing staat Pon Power hier dan ook gelijk op de stoep.”

### Winst door stilstand

Elektriciteit kan niet worden opgeslagen, terwijl de vraag ernaar continu fluctueert. Beheerder TenneT moet echter een vrijwel constante spanning op het net houden. Daardoor is er een voortdurende onbalans tussen vraag en aanbod. De prijzen op de zogenaamde onbalansmarkt zijn dan ook van minuut tot minuut in beweging. Scholtes: “Stel, er is op een bepaald moment te veel aanbod op de markt. Dan zakt de prijs onder het niveau waarop ik me verplicht had te leveren. Op dat moment slaat mijn CAT® af en koop ik stroom terug tegen een lagere prijs. Ik kan dus winst maken met een

stilstaande machine. Net als optiehandelaars op de aandelenmarkt, die bij dalende koersen winst kunnen maken.”

### Sms'jes met koersinformatie

Het voorgaande wil niet zeggen dat Gerard Scholtes elk uur van de dag bezig is met zijn handel in elektriciteit. “Ik moet een lange termijn koers varen. De continuïteit van mijn teelt, van mijn bedrijf, heeft voorrang. Natuurlijk is het leuk om af en toe te profiteren van schommelingen op de stroommarkt. Maar ik zit niet bij de aan- en uit knop van de CAT®. Dat proces is trouwens geautomatiseerd. Wel krijg ik bij bijzondere situaties op de stroommarkt een sms'je. Dat is echter een uitzondering, en dat is maar goed ook. Het is niet goed voor de generator om steeds opnieuw op te starten. Het maximum is ingesteld op vier keer per etmaal.”



### Nog twee megawatt

“Ik ben heel tevreden met deze gang van zaken. Ik denk er zelfs over om nog een generator bij te bestellen. Nog steeds gebruik ik namelijk voor een deel ketelgas. Warmte dus die niet uit de WKK komt. Er is dus aanleiding om het arsenaal uit te breiden. En zoals gezegd: de stroomlevering rendeert prima.”





## OP STAP MET ... MATTI STAM



**De ene dag staat service monteur Matti Stam te werken aan een Caterpillar motor in een luxueus megajacht, gelegen in St. Maarten. Maar de andere dag begint hij net zo vrolijk aan een klus in Zuidbroek (Groningen) tussen het zand, grind en olie. "Je moet de klant nemen zoals hij is."**

'Zeldenrust' heet het zand- en grindwinningbedrijf waar Matti Stam vandaag het jaarlijks onderhoud uitvoert. De naam zou iets anders vermoeden dan de totale rust waar het bedrijf zich in begeeft. Door de bouwvakvakantie liggen de werkzaamheden stil. Matti: "Juist in deze periode dat de installatie stilstaat, voeren wij het onderhoud uit. Normaal ga ik met een klein bootje de plas op om het onderhoud aan de motoren te verrichten, maar de zandzuiger ligt nu aan wal. In de boot bevinden zich drie motoren: een zandpomp motor, een generator en een jetmotor. De zandmotor zuigt het zand omhoog, de generator zorgt voor de stroomvoorziening van de onderwaterpomp en de jetmotor woelt het zand los zodat het makkelijker verpompaar is. Deze laatste motor is van vitaal belang, want als deze uitvalt, lopen alle leidingen vast met het zand dat niet meer omhoog gespoten kan worden."

Toch blijkt dat de Caterpillar motoren wel tegen een stootje kunnen.

Matti: "In dit bedrijf is men niet zo zuinig op de motoren. Toen ik hier in het begin kwam, haalde één van de motoren zijn vermogen niet meer en kon ik zelfs geen olie meer aftappen. De motor bleek volledig op teer te draaien. Bij normaal onderhoud had je dat al lang ontdekt. Maar desondanks bleef de motor het gewoon doen. Dat bewees mij toch maar meer, hoe sterk een Caterpillar motor is."

Maar Matti treft ook klanten die op een hele ander wijze met hun materieel omgaan. "Wij werken in deze regio ook veel voor Friese werven die megajachten bouwen. Deze varen de hele wereld over van Mallorca tot St. Maarten. Wij voeren het onderhoud uit daar waar de jachten gelegen zijn. En geloof me, daar zijn de werkomstandigheden heel anders. Niks geen olie en zand rondom de machines; daar kun je bij wijze van spreken van de werkvloer eten. Die afwisseling in het werk vind ik heel leuk. Want een klant, is een klant. Ieder doet het op zijn eigen manier en je moet de klant nemen zoals hij is."

"Hoe lang je dit werk ook doet," vervolgt Matti, niets is vanzelfsprekend. Ik heb 13 jaar op de grote handelsvaart gevaren en dan weet je het op een gegeven moment wel. Maar in deze baan werk je steeds aan motoren met verschillende applicaties, waardoor je een probleem constant van een ander gezichtspunt moet benaderen. Dat is ook de kracht van Caterpillar; het product is op de klant toegesneden en daardoor is geen motor hetzelfde. Dat maakt dit werk heel veelzijdig."

## TIPS



### Logboek

Als alle systemen zijn voorzien van juiste en actuele informatie is de historie van een motor bij Pon Power bekend. Maar het komt voor dat, door misverstanden of miscommunicatie, sommige dingen niet duidelijk zijn. Daarom adviseer ik klanten om zelf een motorlogboek bij te houden.

Hier kan bijvoorbeeld in staan op welke datum en met welke reden een onderdeel geïnspecteerd of vervangen is. Ook is het noteren van belangrijke motorparameters aan te raden. Zo kunt u namelijk zelf al vroegtijdig een bepaalde trend in motorprestaties waarnemen waardoor de monteur zo goed mogelijk geïnformeerd is en, indien nodig, het probleem zo efficiënt mogelijk kan oplossen.

Het is voor u als klant een kleine moeite, die uiteindelijk veel tijd en dus geld bespaart.

Motorparameters voor het logboek:

- RPM (motor toerental)
- temperatuur motor koelwater in
- temperatuur motor koelwater uit
- turbodruk
- brandstofdruk
- smeeroliedruk
- smeerolie temperatuur (na de smeerolie koeler)

### Netjes

Een schone machinekamer is een veilige machinekamer. Dit geldt ook voor de motor. Als een motor aan de buitenkant schoon is, kun je veel sneller een lekkage zien en een eventueel probleem voor zijn.



### Komt u ook naar de Horti Fair?

Van 9 tot en met 12 oktober is de jaarlijkse Horti Fair in Amsterdam RAI. Ook dit jaar ontmoeten wij u graag op deze vakbeurs, die inmiddels bijna 1000 deelnemers uit 50 landen telt. Wij praten graag met u over de ontwikkelingen in de land- en tuinbouwsector en hoe wij u als Pon Power van dienst kunnen zijn met een zeer efficiënte reeks aan Warmte/Krachtinstallaties en onze uiteenlopende vormen van service en onderhoud. U kunt ons vinden onder **standnummer 01.0315**. Wij ontmoeten u graag op de Horti Fair!



November 6 - 9 2007 Ahoy Rotterdam

### Europort Maritime

Van **6 tot en met 9 november 2007** wordt de beurs Europort Maritime gehouden in de Ahoy in Rotterdam. Het is één van de grootste scheepvaartbeurzen ter wereld met zo'n 800 exposanten en ruim 35.000 bezoekers. De oorsprong voor de Europort Maritime ligt in 2 beurzen, de vakbeurs Europort, wat gestart is als een soort Rotterdams maritieme tentoonstelling, en de Haven & Binnenvaart vakbeurs. Nu zijn alle disciplines te vinden onder één dak.

Voor Pon Power is dit een van de belangrijkste beurzen en wij zijn hier dan ook prominent te vinden. Wij ontvangen u graag op onze stand in hal 1, nummer 1303.

Meldt u nu aan via de banner op onze homepage en bezoek Europort Maritime gratis.

#### **Pon Power BV**

Ketelweg 20  
3356 LE Papendrecht  
T +31 (0) 78 6 420 420  
F +31 (0) 78 6 157 122  
I [www.pon-cat.com](http://www.pon-cat.com)  
E [power.nl@pon-cat.com](mailto:power.nl@pon-cat.com)

#### **REDACTIE:**

Pon Power BV  
VaDéHa  
Communicatie BV,  
Amsterdam

#### **TEKST I.S.M.:**

Pon Power BV  
VaDéHa  
Communicatie BV,  
Amsterdam  
Max de Bruin  
Erik Weijers

#### **VORMGEVING:**

BM, Sliedrecht  
  
Illustratie:  
VaDéHa  
Communicatie BV,  
Amsterdam

#### **FOTOGRAFIE I.S.M.:**

VaDéHa  
Communicatie BV,  
Amsterdam